

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir in Vollzeit eine/einen:

Key Account Manager Wohnungswirtschaft/Mehrfamilienhäuser (m/w/d)

Standort: Essen

Die Digitalisierung Deutschlands gestalten Sie im Bereich der Wohnungswirtschaft aktiv mit. Wir sind das vertriebliche Bindeglied zwischen Eigentümern, Hausverwaltungen, Wohnungsgesellschaften und unserem Unternehmen. Unser Ziel ist es, echte Mehrwerte durch unsere Vertragsabschlüsse für Vermieter und Bewohner zu schaffen.

Ihre Aufgaben:

- Aktiver Vertrieb, Beratung und anschließende Betreuung innerhalb festgelegter Regionen zur Akquise von Kunden der Wohnungswirtschaft, Hausverwaltungen und privaten Hauseigentümern
- Kommunikation mit Stakeholdern und Kommunen
- Zusammenarbeit mit regionalen Sales-Teams
- enge Abstimmung mit verantwortlichen Projektleitern aus den Bereichen Bau, Vertrieb etc.
- Teilnahme an Eigentümerversammlungen
- Durchführung und Moderation von Informationsveranstaltungen

Ihre Qualifikation:

- Ausbildung oder Studium mit kaufmännischem Hintergrund sowie erste Erfahrungen im Vertrieb wünschenswert
- Idealerweise Erfahrungen im Immobilienmarkt und Telekommunikation
- Gutes Verständnis für technische Zusammenhänge
- Freude am Verkauf erklärungsintensiver Produkte
- Kommunikationsstarke Persönlichkeit mit großem Verhandlungsgeschick, insbesondere auf der Ebene von Geschäftsführern und kommunalen Entscheidungsträgern
- Führerschein der Klasse B sowie hohe Reisebereitschaft und Flexibilität

Wir bieten:

- intensive Einarbeitung und Vorbereitung auf die zukünftige Tätigkeit
- teamorientiertes und junges Arbeitsumfeld
- branchenübliches und attraktives Gehaltspaket
- neueste IT Ausstattung (Laptop, Smartphone, etc.)
- persönliche Weiterentwicklungsmöglichkeit in einem schnell wachsenden und internationalen Unternehmen
- flexible Arbeitszeiten mit Home Office- Optionen
- modernes Büro unmittelbar am Essen Hbf

Über LilaConnect

LilaConnect GmbH steht für Glasfaserprodukte mit garantierten Bandbreiten bis 2.5 Gbit/s und den Betrieb von Open-Access-Glasfasernetzen. Der Spezialist für digitale Infrastruktur aus Schweden verfügt über langjährige Erfahrung im Aufbau und Betrieb von Open-Access-Glasfasernetzen. Mittlerweile ist das Unternehmen in Europa, Südafrika und Südostasien erfolgreich tätig. Gemeinsam mit dem Mutterunternehmen VX Fiber als Projektentwickler und in enger Zusammenarbeit mit den Kommunen, Stadtwerken und der Wohnungswirtschaft strebt LilaConnect an, den Internetstandort Deutschland zukunftssicher zu machen. Weitere Informationen unter www.lilaconnect.de

Lust, den Karriereturbo zu starten?

Dann schicken Sie uns Ihre Bewerbung - natürlich digital, an jobs@lilaconnect.de